



# ENVOLVER

INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO



Financiado  
pela União Europeia



inapem



IAPMEI  
Parcerias para o Crescimento



POLITECNICO  
SETUBAL

# PROJECTO PILOTO

Programa de Apoio Financeiro



**ENVOLVER**

INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS

APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

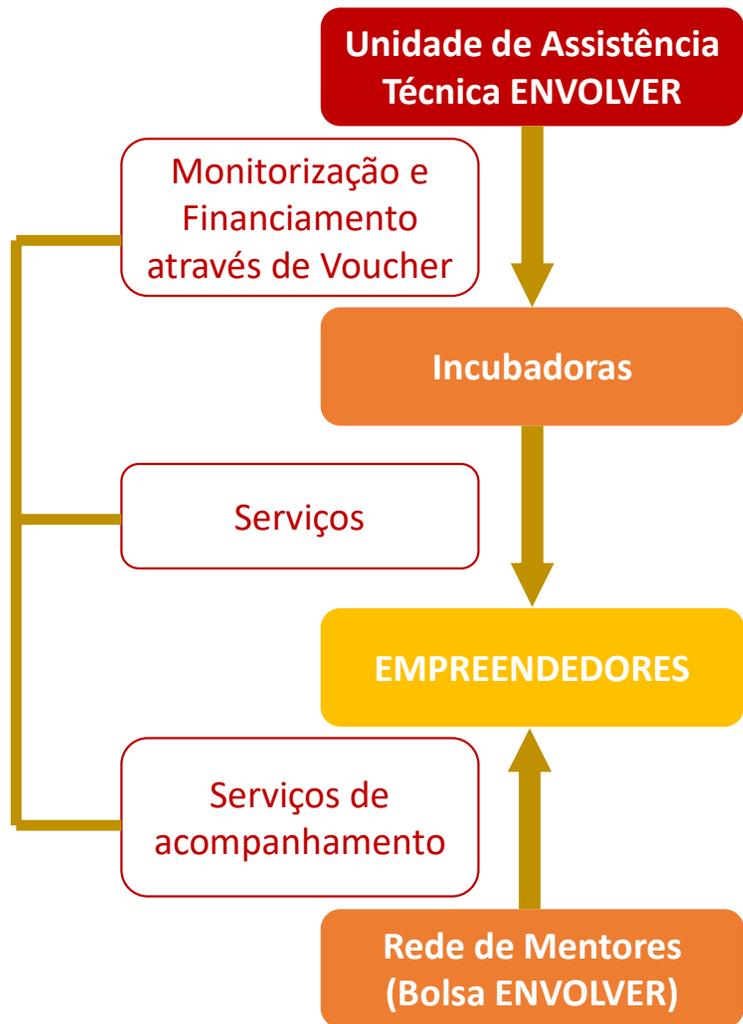
# PROGRAMA DE APOIO FINANCEIRO



**ENVOLVER**

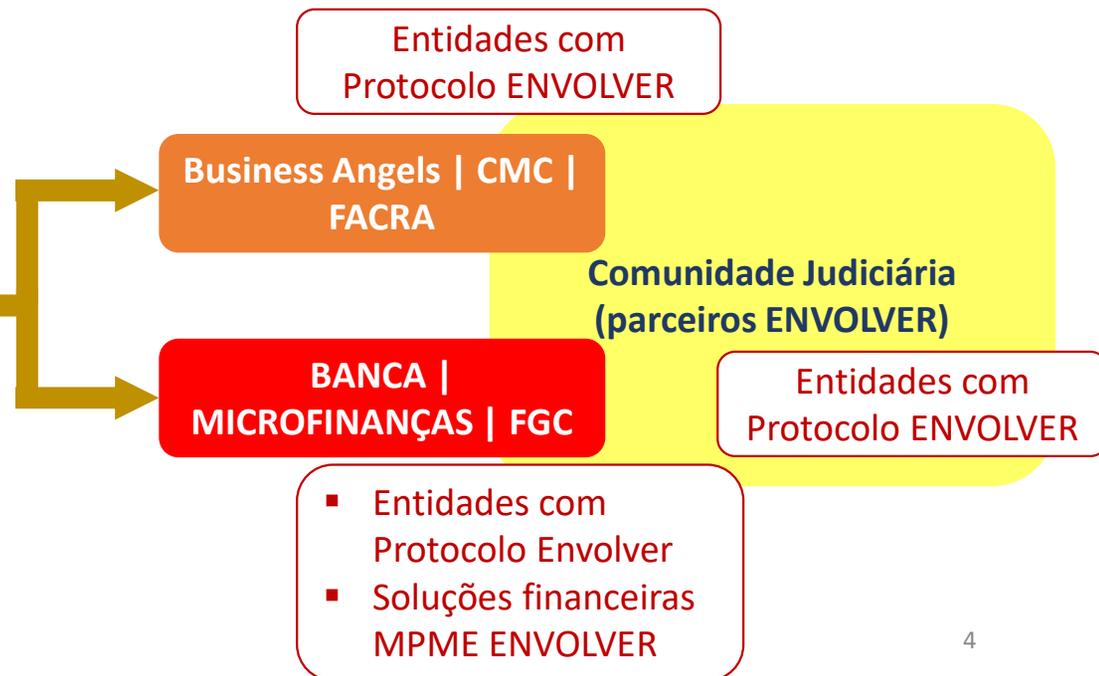
INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS

APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO



# MODELO

## Voucher 1: até 4 meses (4 tranches)



# PROPOSTA PARA VALORES DOS VOUCHERS

O voucher para cada tipo de apoio a **atribuir às incubadoras ou aceleradoras**, por projecto, tem os seguintes valores totais:

- Para apoio aos serviços de consultoria:
  1. Para projetos com investimentos inferiores ou iguais a **7.000.000 AOA: até 350.000 AOA**
  2. Para projetos com investimentos superiores **7.000.000 AOA: até 600.000 AOA**
- Vai ser estabelecido um prémio para as incubadoras de acordo com os projectos financiados.

# PARCEIROS FINANCEIROS

## BANCA:



## MICROFINANÇAS:



## BUSINESS ANGELS (CMC):



## CAPITAIS DE RISCO:

FUNDO ACTIVO  
DE CAPITAL  
DE RISCO  
ANGOLANO



BFA Gestão de Activos@glance



## OUTROS:



# PERFIL DE PROJECTOS

- Temos que ter resultados no curto prazo **(6 meses)**
- Devemos ter em consideração o **perfil desejado pelos financiadores**
- Assim, devem ser projectos já com **algum desenvolvimento e não apenas ideias**
- Vamos tentar trabalhar com **os vossos projectos que se enquadrem neste perfil**
- **Vamos trazer empresas ou projectos de diferentes origens: Incubadoras | Acções de formação | Visitas empresariais | Projectos já reconhecidos dos financiadores para serem acompanhados e desenvolvidos pela equipa INCUBADORAS | ENVOLVER**

# MODELO DE DESENVOLVIMENTO



**ENVOLVER**

INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE: PREPARAÇÃO DOS RECURSOS E DEFINIÇÃO DOS PROCEDIMENTOS

- **Definição da equipa de mentores em articulação com as incubadoras (1 INCUBADORA | 1 ENVOLVER)**
- **Ação de capacitação:**
  - Conceitos essenciais de negócios e finanças empresariais;
  - Ferramentas ENVOLVER;
  - Boas práticas de incubação e de acompanhamento de projetos;
  - Etapas e metodologia de trabalho do projeto piloto
- **Definição dos Instrumentos de trabalho:**
  - Apresentações e manuais de Planos de Negócios, Modelos de Negócios e de Estudo de Viabilidade dos projetos empresariais
  - Ferramentas digitais Plano de Negócios, Modelo de Negócios e Estudos de Viabilidade Económica e Financeira de projectos empresariais
  - Apresentação sobre práticas de incubação e acompanhamento de projetos
  - Manual de incubação
  - Apresentação sobre etapas e metodologia do projeto piloto

**Setembro –  
Outubro 2024**

# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE: DEFINIÇÃO DOS PROCEDIMENTOS COM OS FINANCIADORES

- Definição do tipo de projetos que devem ser canalizados para cada financiador
- Definição dos canais de comunicação para cada entidade e relação com o site do FGC
- Definição das soluções de financiamento mais ajustadas ao piloto
- **Definição da documentação necessária para as candidaturas a financiamento (check-list);**
- Propor um pitch de apresentação do projeto antes da entrega da candidatura;
- Definição de um prazo de resposta entre 1 a 3 meses

Setembro –  
Outubro 2024

# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE – ACOMPANHAMENTO E DESENVOLVIMENTO DOS PROJETOS

### ETAPA 1 – ANÁLISE ESTRATÉGICA

- Prazo de execução: 3 semanas de consultoria + 1 semana de avaliação
- Trabalhos a desenvolver:
  - Desenvolvimento do diagnóstico do negócio
  - Realização de pitch, com intervenção dos mentores e dos empreendedores – **Painel constituído por 1 pessoa IAPMEI | 1 pessoa IPS | 1 pessoa INAPEM**

Novembro 2024

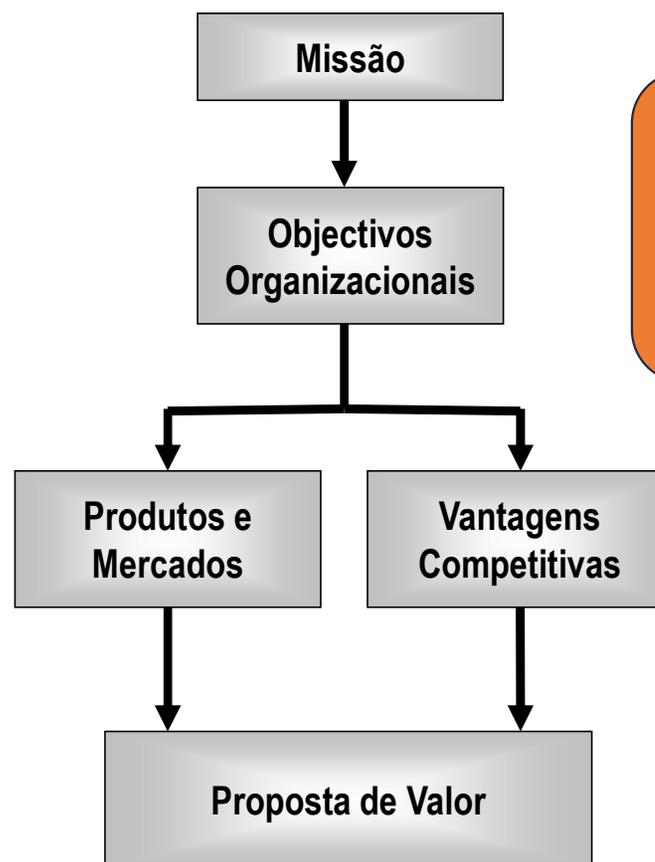


# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE – ACOMPANHAMENTO E DESENVOLVIMENTO DOS PROJETOS

### ETAPA 2 - FORMULAÇÃO ESTRATÉGICA

- Prazo de execução: 3 semanas de consultoria + 1 semana de avaliação
- Trabalhos a desenvolver:
  - Definição onde atuar – como atuar
  - Definição da Proposta de valor do Modelo de Negócios
  - Realização de pitch, com intervenção dos mentores e dos empreendedores – **Painel constituído por 1 pessoa IAPMEI | 1 pessoa IPS | 1 pessoa INAPEM**



Dezembro 2024

# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE – ACOMPANHAMENTO E DESENVOLVIMENTO DOS PROJETOS

### ETAPA 3 - IMPLEMENTAÇÃO ESTRATÉGICA

- Prazo de execução: 3 semanas de consultoria + 1 semana de avaliação
- Trabalhos a desenvolver:
  - Definição do Modelo de Negócio
  - Definição da Estrutura, de Ações e Investimentos a realizar
  - Identificação de parceiros de negócio
  - Orçamentos dos investimentos
  - Realização de pitch, com intervenção dos mentores e dos empreendedores – **Painel constituído por 1 pessoa IAPMEI | 1 pessoa IPS | 1 pessoa INAPEM**



**Janeiro 2025**

# DESENVOLVIMENTO DO PROGRAMA

## FASE – ACOMPANHAMENTO E DESENVOLVIMENTO DOS PROJETOS

### ETAPA 4 - ESTUDO DE VIABILIDADE ECONÓMICA E FINANCEIRA

- Prazo de execução: 3 semanas de consultoria + 1 semana de avaliação
- Trabalhos a desenvolver:
  - Definição do Cronograma de implementação
  - Definição dos pressupostos económicos e financeiros do negócio
  - Elaboração do orçamento
  - Avaliação da capacidade de criação de riqueza
  - Análise de risco
  - Realização de pitch, com intervenção dos mentores e dos empreendedores – **Painel constituído por 1 pessoa IAPMEI | 1 pessoa IPS | 1 pessoa INAPEM**
  - **Pitch ao Financiador proposto**

Fevereiro 2025



“Excelente Ideia de Negócio”.  
“Ótimo! Isto tem mercado e é inovador”.  
“Já tenho uma estratégia pensada”.



“Isto dá dinheiro!!” “Será que dá??”  
“Como vou estimar o que vou ganhar com este negócio?”  
“Consigo financiar o arranque do meu grande negócio?”

# INSTRUMENTOS DE TRABALHO



**ENVOLVER**

INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO



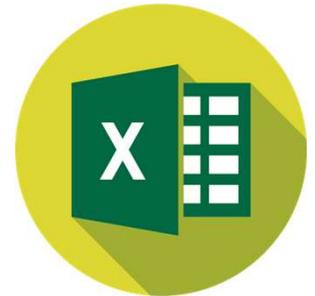
Modelo de Negócio



Plano de Negócios  
(Estratégia)



Plano de Negócios  
(Relatório)



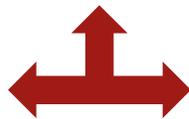
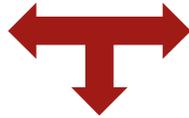
Diagnóstico do  
Perfil do  
Empreendedor



Análise da Empresa



Plano Financeiro | Avaliação de Projetos e  
Risco | Controlo Financeiro



# FORMAÇÃO PROJECTO PILOTO



**ENVOLVER**

INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS

APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

# Acção de Capacitação

## ENVOLVER - Projecto Piloto



**ENVOLVER**  
INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

- **OBJECTIVO:**
  - **Divulgar os conceitos, metodologias e ferramentas a utilizar no desenvolvimento e acompanhamento dos projetos**
  - **Alinhar os diferentes players: incubadoras, consultores, empreendedores, INAPEM e instituições financeiras**
- **DURAÇÃO: 30h (6h por dia)**
- **HORÁRIO (proposta): 9h-13h | 14h-16h**
- **LOCAL: Digital.AO**
- **REGIME: presencial | online**
- **Formadores: Nuno Teixeira | Rui Alves | Paulo Costa | Rosa Galvão | Hortense Santos | Elis Ossmaneto**

# Acção de Capacitação

## ENVOLVER - Projecto Piloto



**ENVOLVER**  
INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

- **Racional e Etapas e metodologia de trabalho do projeto piloto – 1h**
- **Conceitos essenciais de negócios e finanças empresariais – 8h:**
  - **Análise Estratégica - Formulação Estratégica – Implementação Estratégica | Planeamento Financeiro - Avaliação da Viabilidade - Análise de Risco | Análise de Empresas**
- **Ferramentas ENVOLVER – 18h:**
  - **Plano de Negócios – 6h | Modelo de Negócios – 3h | FAPI – 6h | Análise de Empresas – 3h**
- **Boas práticas de incubação e de acompanhamento de projetos – 3h**

# Acção de Capacitação ENVOLVER - Projecto Piloto



**ENVOLVER**  
INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS  
APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO

Período	4/11	5/11	6/11	7/11	8/11
<b>Manhã</b>	Abertura Conceitos – Planos Negócios (PN)	Conceitos – Viabilidade Empresarial	Ferramenta – Plano de Negócios	Ferramenta Análise de Empresas	Ferramenta Viabilidade Empresarial (FAPI
<b>Tarde</b>	Conceitos – Modelos de Negócios (MN)   Análise Empresas (AE)	Ferramenta – Plano de Negócios	Ferramenta Modelos de Negócios	Ferramenta Viabilidade Empresarial (FAPI)	Boas práticas de acompanhamento de projectos

MUITO  
OBRIGADO!



**ENVOLVER**

**INVESTINDO E CRESCENDO JUNTOS**

APOIO NO ACESSO A FINANCIAMENTO



Parcerias para o Crescimento

**POLITECNICO  
SETUBAL**